

華倫 巴菲特的

鍊金

智慧

序言：投資金手指指點「錢」程

當今世上，每個人都希望賺錢、賺大錢；大多數人選擇投資的方式是讓「錢生錢」；堪稱投資者成千上萬；券商股民更以億萬計。但是，像華倫·巴菲特那樣偉大、那樣優秀、那樣富有的投資家卻寥寥無幾。他為別人創造鉅額財富時也使自己富有；他在如火如荼的證券市場保持絕對的冷靜、理智，所以顯得出類拔萃；而他的偉大，則是因其具有精準無比的投資策略和卓越超凡的經營智慧。

如果你是個伺機待發的投資者，抑或你正在風起雲湧的股市中淘金，甚至你僅僅是個「渴望致富者」，那麼都亟需「金手指」的點撥，以讓你的「錢」途一片光明燦爛。華倫·巴菲特（Warren E. Buffett），一九三〇年出生於美國布拉斯加州，從小具有數字天才，十一歲開始購買股票，十三歲開始投資行為，十六歲賺得六千美元……迄今擁有「世界頭號股王」之稱，個人資產超過比爾·蓋茲，成為美國最大的「財主」。

巴菲特的成功，無疑取決於其過人的「財」華，但其本身是個極其普通的人。正如他經常所說的：「我所做的事不超過任何人的能力範圍。」也許，你只需要在風起雲湧的商業投資領域裡像巴菲特那樣保持一絲冷靜、理智和執著。你就可以像他那樣成功，那

樣幸福，那樣快樂！

「成功就是獲得了你想得到的東西，而幸福就是追求你想得到的東西。雖然我不知道所謂幸福具體來說指的是什麼東西，但我絕不會去做任何令我不愉快的事情……從鉅額的消費中，我不會得到什麼快樂，享受本身並不是我對財富渴求的根本原因。對我而言，金錢只不過是一種證明，是我所喜歡的遊戲的一個標記而已。」華倫·巴菲特如是說。

傳承華倫·巴菲特的投資智慧，分享華倫·巴菲特的賺錢訣竅。在這個無法逃避的金錢社會中，賺足「錢」程是對生命最好的承諾。

目錄

序言：投資金手指指點「錢」程

第一章 賺錢從做夢開始

一、愛錢才有錢

二、愛錢不貪錢

三、就當賺錢是遊戲

四、賺錢有準備

第二章 相信自己能賺錢

一、我一定會富有

二、相信自己的判斷

三、不要灰心

四、只做有把握的事情

90 79 69 56 44 33 19 8

第三章 善於思考和學習

- 一、學習無處不在
- 二、實踐比理論更重要
- 三、在思考中獨立

第四章 關鍵在於行動

- 一、一有機會就抓住
- 二、從小生意做起
- 三、該冒險時要冒險
- 四、最大的利潤是商譽

202 185 169 154

137 120 102

第一章

賺錢從做夢開始

華倫·巴菲特如是說

必須有工作激情但又沒有貪念，並且對投資的過程入迷的人才適合做這個工作。利慾薰心會毀了自己。當然，漠視金錢或者淡泊財富的人也不適合玩這種「遊戲」，因為他不喜歡就沒有激情。



一、愛錢才有錢

這些數字就是我未來擁有的財富，雖然我現在沒有這麼多，但總有一天我會賺到的。

一個人的成功，取決於很多因素，包括個人素質與潛能、專業知識、以及經營能力等方面。其中，個人素質與潛能發揮是成功的基礎。而對金錢的渴望，能最大程度的激發你獲取金錢的能力。一項有趣的調查表明：六十%以上的成功人士都沒有讀完大學或者沒有取得大學學位，較為典型的如湯瑪斯·愛迪生、亨利·福特、比爾·蓋茲、蜜雪兒·戴爾等等。但無論有沒有大學學歷，這些成功人士都有一個共同的特點：從小具有數字天才，並癡迷於金錢，且具有生財致富的強烈欲望。

作為全球最偉大、最富有的投資家，華倫·巴菲特於一九五六年以一百美元開始了其真正的投資生涯，數十年後成為全球巨富。他的成功與其與生俱來的生財潛能密不可分。巴菲特的父親是當時有名的證券經紀人，為兒子日後成為職業的證券投資家提供了良好的成長環境。而華倫·巴菲特本人從小癡迷於數字，並具有特殊的心算天賦。對數字的著迷

很自然的將巴菲特引上了「拜金之路」。七歲那年，華倫·巴菲特生了一場大病，高烧不止，幾乎奪去了性命。病床上的巴菲特有過一次奇怪之舉——他在一張白紙上寫下一長串數字，並一本正經的對醫生和父親說：「這些數字就是我未來所擁有的財富，雖然我現在沒有這麼多，但總有一天我會賺到的。」當時在場的人都認為小巴菲特腦筋「燒壞了」，沒人想到他後來所賺到的錢遠遠超過那個數字。

要賺錢，先做夢。不但要做夢，而且要有強烈的賺錢欲望，要將你的夢想說出來，制定成畢生追求的目標並為之努力奮鬥。一個人如果沒有夢想，那麼終將一輩子庸庸碌碌。即便他很努力，也注定一事無成。因為他只會機械、被動的去接受別人的指令，執行別人的計畫，沒有個人的思維，沒有主觀行動性。他像一架被鎖定程式的機器，不停的轉動直到程式結束。他更像一頭豬，不停的吃然後等待著被宰殺——也許這樣的比喻不太人道，但為了激發你心中對財富的夢想，我只能這麼說。

華倫·巴菲特的成功源於兒時的夢想。而且他從不掩飾自己對金錢的渴望。「我對錢特別感興趣。」巴菲特如是說。無獨有偶，另一位頗具影響力的富翁約瑟夫·墨菲也這樣說：「想擁有財富，必先具有賺錢的潛意識，隨時隨地，你都要告訴自己：我會擁有很多很多的財富。」在一次面對眾多「拜金者」的演講中，約瑟夫·墨菲不無幽默



的告訴大家，當你閒暇的時候，要不斷的吟誦如下一段話：「我愛錢，特別特別的愛！錢真是個好東西，可以實現我太多的夢想。當然，賺錢是我最大的夢想，所以，我希望我的錢能源源不斷的進來，而且成倍的增加。我很高興花這些錢，而且花在對的地方，花的有創意。我以自己的利益和財富起誓：我愛錢，感謝錢，感謝上帝！」

你應該相信墨菲，相信華倫·巴菲特，照他們的話去做，因為他們有錢，因為他們愛錢，因為他們有一個永不磨滅的夢想。一個帶有實現人生價值使命感的真正夢想，是你人生不可或缺、不可分離的一部分。你會無時無刻的思考它、探索它。你永遠不能脫離這個夢想，不能逃避，不能躲藏。夢想永遠在那裡，它是你生活的重心，也是你生命的源泉。

■ 敢於做夢才能發達

夢想，使你的人生更富有價值。敢於做夢的人，就具有從卑賤到尊貴、從平庸到優秀的發展動力。夢想是個人成功的原動力，而擁有廣大的夢想者則是整個社會不斷發展進步的有力保障。不難想像，如果沒有一批又一批的追夢者，那麼美洲仍是一片荒蕪的處女地，而美國更談不上成為世界列國之翹楚。任何一個國家和民族的興旺發達，任何一種信

仰和文明的傳播和繼承，都離不開一群擁有相同夢想者的推波助瀾。

夢想者永遠能夠成就「難以完成」的事業。古往今來的成功人士，大多是善於做夢者、敢於做夢者。他們現在所擁有的一切財富，都是過去夢想的總和，是各個時代的夢想實現的結果。爲了財富更加的累積，他們依然在編織著夢想，並一刻也沒有停留的在追逐著夢想。夢想讓他們從曾經充滿痛苦與煩惱的環境中掙扎出來，沈浸於完美、和諧的空氣中。假使夢想的能力失去，他們中間便再也沒有人能夠有勇氣、有耐心繼續奮鬥了。假使我們放棄了夢想，則根本無法體味到戰爭的刺激和戰勝的喜悅了。

美國最大的零售商人約翰·華納馬克成功前只是一個零售店店員。但他一直夢想著成爲一個零售店店主。他甚至大膽的把這個夢想告訴自己的老闆。老闆不以為然，還譏笑華納馬克說：

「喔，上帝！你聽聽大言不慚的約翰在說什麼！他的存款還不夠買一套像樣的服裝呢！」

華納馬克不慍不火的反駁道：「你說得沒錯，老闆！我沒有錢，但我還是要開一家店，而且會比你的這家店大很多。」

這樣的回答當時在老闆和大多數人聽來，只是華納馬克的「狂妄和無知」。但幾年

後，他所擁有的零售店的規模，大於那個老闆的幾十倍。當然，華納馬克的成功並非是得了神的旨意或者他是個預言家。「我沒讀過什麼書，也沒什麼本錢，但我知道如何不斷的充實必要的知識和累積自己的財富。我的夢想一直沒有放棄過，因為我知道自己會成功！」成功之後的華納馬克如是說道。

只要你敢於大膽夢想，並對自己的夢想執著的追求，就沒有無法完成的心願。當然，光有夢想是不夠的，你必須爲了實現夢想而努力，而承擔精神和肉體的折磨。當你真正成功的時候，追夢途中的艱辛和痛苦就算不了什麼。法蘭西民族英雄、世界著名軍事家夏爾·戴高樂的將軍之路也佐證這一點。

夏爾·戴高樂從小給自己定下了做軍人、當將軍的夢想。兒時玩法德兩國交戰的遊戲，哥哥格紮維埃由於經常扮演德國皇帝而有些厭倦，便要求做一回「法國國王」。但戴高樂堅定的對哥哥說：「門兒都沒有，法國是我的。」兒時的戲言在大人看來不能太當真，但在小戴高樂的心裡，這就是一個夢想。爲了完成這個夢想，夏爾·戴高樂準備報考聖西爾軍校。但當時由於沉迷於文學和軍事遊戲，戴高樂的學習並不努力。他的母親恩威並濟也沒能扭轉他的學習態度。然而父親的一句話卻收到奇效：「如果你不用功學習，就別想考上聖西爾軍校。」此後，戴高樂努力學習，成績扶搖直上，終於於一九〇

九年考入聖西爾軍校，開始了夢想之旅。從軍校畢業以後，戴高樂參加了第一次世界大戰，在戰鬥中受傷被俘，直到德國投降後才出獄歸國。回國後，戴高樂先在聖西爾軍校任教，隨後考入法國軍事學院深造。二戰期間，戴高樂屢立戰功，終於功成名就，完全實現兒時的將軍之夢。

■ 夢想緣於不滿足

在這個世界上，由於競爭的激烈和環境的多變，許多人陷入了對於自己的人生不滿意的情况之中。他們要嘛沒有謀求到自己喜歡的職業或職位，要嘛獲得的報酬與期望相去甚遠。他們甚至因為上司的管理態度和同事的打混摸魚而耿耿於懷。有人對自己的經濟狀況、居住環境、社會地位以及家庭，沒有一樣感到滿意。他們把這種不滿意的情緒表現出來，並為這種情緒假定了許多「對手」。所以我們經常聽到有人這樣說：

「張三身無一技之長，憑什麼做我的上司，還那麼趾高氣昂，真是小人得志！」

「總有一天，我要像李四那樣家財萬貫，揮金如土！」

.....